

Euroclima

Annual Meeting

Building a Green and Just Transition with Latin America and the Caribbean

REUNIÓN ANUAL DE EUROCLIMA 2026

Informe de Resultados Principales

Ciudad de Panamá, 24-26 de marzo

Implemented by

Resumen ejecutivo

Desde hace más de 15 años, Euroclima ha sido un pilar fundamental de la cooperación entre la Unión Europea y América Latina y el Caribe (ALC) en materia de acción climática. Desde 2024, ha priorizado el fortalecimiento del entorno propicio para la implementación de la Agenda de Inversiones Global Gateway UE-ALC (GGIA). Alineado con la estrategia Global Gateway de la UE, Euroclima promueve alianzas, moviliza financiación y facilita el intercambio de conocimientos, reforzando la capacidad de ALC para avanzar hacia transiciones verdes y justas mediante apoyo a las políticas, soluciones innovadoras y una gobernanza sólida.

La Reunión Anual Euroclima Global Gateway 2026, celebrada en Ciudad de Panamá del 24 al 26 de marzo, reunió a un total de 152 participantes presenciales, entre ellos 52 representantes de 28 de los 33 países de ALC (13 de América Latina y 15 del Caribe), junto con 25 miembros del personal de Delegaciones de la UE, representantes de las embajadas de Francia, Alemania y España, 32 representantes de las agencias implementadoras, seis miembros del equipo de gestión de Euroclima (DG INTPA y Delegación de la UE en Barbados), dos representantes de la Comisión Europea (DG ENV y DG CLIMA), nueve instituciones invitadas (AFD, equipo de refrigeración distrital del PNUD, CARICOM, CAF, BEI, Fondo Verde para el Clima, Oficina Regional del PNUMA, BID y NDC Partnership) y nueve miembros del personal de asistencia técnica.



La reunión alcanzó sus principales objetivos: intercambiar conocimientos sobre los avances, retos y oportunidades en economía circular y transición energética; aclarar las prioridades de los países socios para orientar la implementación; promover la transparencia en la dirección estratégica; y fomentar sinergias para una transición verde y justa en el marco de la GGIA.

Los días 1 y 2 incluyeron sesiones técnicas interactivas —como peceras, cafés de políticas y espacios de networking— destinadas a identificar pasos concretos para la inversión público-privada. El tercer día se celebraron reuniones bilaterales y la última sesión del Comité de Dirección bajo la estructura de gobernanza actual. El Comité de Dirección

escuchó los resúmenes del Sr. Andrew Scyner y de la Sra. Donna Gittens, gestores del programa Euroclima de la DG INTPA, quienes sintetizaron los mensajes clave: aprovechar la experiencia de Euroclima para ofrecer resultados alineados con la iniciativa Global Gateway mediante una visión a largo plazo, coherencia política, proyectos escalables y financiados, y un impacto medible. Los cuellos de botella regionales —cambios políticos, falta de coordinación, carencias de datos, altos riesgos y canales fragmentados— requieren mecanismos de garantía, financiación combinada, desarrollo de capacidades (en agua, mercados de carbono y reciclaje) y el fortalecimiento de Euroclima como plataforma de aprendizaje.

El Sr. Scyner expuso cuatro líneas de acción: priorizar los proyectos escalables; reforzar la asistencia técnica en las fases iniciales; adaptar la financiación al grado de madurez de los proyectos; y conectar las agendas locales con las instituciones.

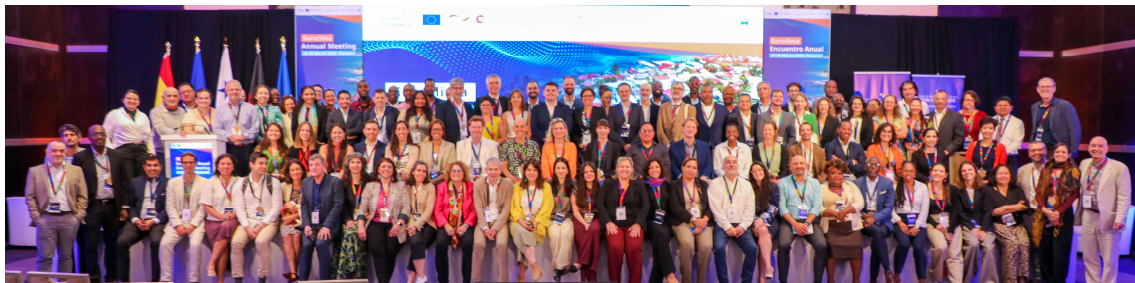
El Sr. Felice Zaccheo, director general de la Unidad INTPA y Jefe de Programas Regionales de ALC, anunció un cambio de gobernanza simplificado hacia un Comité de Gestión reforzado, posicionando a Euroclima como una plataforma ágil de implementación. Los representantes de ALC, Panamá, los Estados miembros de la UE y las agencias reafirmaron su compromiso, subrayando la urgencia, las sinergias, el liderazgo femenino y los modelos del sector privado.

Los 59 participantes que respondieron destacaron positivamente el formato participativo, y un 96 % indicó que continuará con acciones de seguimiento en materia de mercados/precios de carbono, finanzas sostenibles, economía circular, acceso a la energía, alianzas hídricas y fortalecimiento de vínculos. Los procesos y herramientas optimizados mejoraron la eficiencia, mientras que las peticiones de establecer vínculos más claros con la GGIA y rutas de acción evidencian oportunidades para ampliar el impacto. La reunión consolidó la evolución de Euroclima como una plataforma fiable y con propósito.

1. Introducción

Desde hace más de 15 años, Euroclima ha sido un pilar fundamental de la cooperación entre la Unión Europea y América Latina y el Caribe (ALC) en materia de acción climática. Desde 2024, ha priorizado el fortalecimiento del entorno propicio para la implementación de la Agenda de Inversiones Global Gateway UE-ALC (GGIA). En coherencia con la estrategia Global Gateway de la UE, Euroclima impulsa alianzas, moviliza financiación y facilita el intercambio de conocimientos, reforzando la capacidad de ALC para avanzar hacia transiciones verdes y justas a través del apoyo a las políticas, soluciones innovadoras y una gobernanza sólida.

La Reunión Anual Euroclima Global Gateway 2026, celebrada en Ciudad de Panamá del 24 al 26 de marzo, reunió a un total de 152 participantes presenciales, entre ellos 52 representantes de 28 de los 33 países de ALC (13 de América Latina y 15 del Caribe), junto con 25 miembros del personal de las Delegaciones de la UE, representantes de las embajadas de Francia, Alemania y España, 32 representantes de las agencias implementadoras, seis miembros del equipo de gestión de Euroclima (DG INTPA y Delegación de la UE en Barbados), dos representantes de la Comisión Europea (DG ENV y DG CLIMA), nueve instituciones invitadas (AFD, equipo de refrigeración distrital del PNUD, CARICOM, CAF, BEI, Fondo Verde para el Clima, Oficina Regional del PNUMA, BID y NDC Partnership) y nueve miembros del personal de asistencia técnica.



Los objetivos específicos de la reunión fueron: intercambiar conocimientos y experiencias sobre los avances, retos y oportunidades nacionales y regionales en las áreas temáticas de economía circular y transición energética; mejorar la comprensión de las necesidades y prioridades de los países socios para orientar la implementación en curso; promover la transparencia en relación con la orientación estratégica del programa; y fomentar sinergias entre los países, los socios implementadores y la Unión Europea, en apoyo de una transición verde y justa en el marco de la GGIA UE-ALC.

En consonancia con estos objetivos, los dos primeros días del encuentro se dedicaron a debates técnicos, estructurados para maximizar el intercambio y el diálogo entre los participantes. El tercer día se centró en reuniones bilaterales y en la sesión final del actual

Comité de Dirección, en el marco de la transición del programa hacia una nueva estructura de gobernanza.

La agenda del primer día tuvo como propósito promover un entendimiento común y generar confianza entre los participantes en torno a dos elementos clave de la transición verde —la economía circular y la transición energética— facilitando el intercambio de experiencias, la identificación de desafíos y oportunidades compartidos, y la puesta en común de los temas y cuestiones más relevantes para la colaboración.

Las sesiones del segundo día se diseñaron para permitir a los participantes aprovechar su experiencia colectiva a fin de analizar los principales desafíos relacionados con la implicación del sector privado y traducir los conocimientos compartidos en vías de acción y próximos pasos concretos. Los debates buscaron generar aportaciones en materia de políticas y financiación tanto a través de intercambios en sesión plenaria como de trabajos en grupo facilitados.

El siguiente cuadro resume la agenda de los tres días.

Tiempo	Martes, 24 de marzo	Miércoles, 25 de marzo	Jueves, 26 de marzo
AM	Directrices metodológicas Sesión inaugural Espacio de conocimiento compartido	Inicio Plenaria de Análisis de Política Pro Action cafe política	Reuniones bilaterales Reunión del Comité Directivo
PM	Peceras temáticas: <ul style="list-style-type: none"> Economía circular Transición energética Plenaria del día	Plenaria de análisis financieros. Pro Action Cafe financiero. Plenario del día	

2. Mensajes clave de las sesiones técnicas

2.1 Sesión inaugural

Durante la sesión inaugural, las autoridades de la Unión Europea y de Panamá ofrecieron una visión inspiradora y una orientación estratégica para el desarrollo de los trabajos de la Reunión Anual. Los discursos de apertura fueron pronunciados por:

- Sra. Amélie Chenin, primera consejera de la Embajada de Francia en Panamá

- Excmo. Sr. Joachim Christoph Schmillen, embajador de la República Federal de Alemania
- Excmo. Sr. Guzmán Palacios Fernández, embajador del Reino de España
- Excma. Sra. Izabela Matusz, embajadora de la Unión Europea
- Sr. Felice Zaccheo, jefe de la Unidad de Programas Regionales para América Latina y el Caribe, Dirección General de Asociaciones Internacionales de la Comisión Europea
- Excmo. Sr. Juan Carlos Navarro, ministro de Medio Ambiente de Panamá

Los representantes de la Unión Europea y de sus Estados miembros destacaron el liderazgo demostrado por la región de ALC, y en particular por Panamá, en el avance de la acción climática. También subrayaron su compromiso con el programa y el papel de Euroclima y de la cooperación europea en el apoyo a la transición verde de la región, así como la necesidad de obtener resultados concretos.

El Sr. Zaccheo explicó cómo el Equipo Europa está organizado en el marco de la visión Global Gateway, adoptando un enfoque integral de 360 grados que conecta la política, la asistencia técnica, las instituciones financieras y el sector privado para traducir las aspiraciones en resultados concretos. Señaló que Euroclima ha evolucionado hacia un programa marco que apoya la implementación de las Contribuciones Determinadas a Nivel Nacional (NDC, por sus siglas en inglés), y que este papel estratégico debe mantenerse y reforzarse, posicionando a Euroclima como una plataforma que facilita la transición de los proyectos hacia la financiación, y de la financiación hacia los resultados.

El ministro Navarro destacó que la asociación UE-ALC es más pertinente que nunca, pero debe traducirse en resultados tangibles. Subrayó la necesidad de actuar con coherencia, integridad y una visión estratégica clara en respuesta al contexto mundial actual, y recordó a los participantes que el propósito de la reunión era alinear prioridades y acelerar la implementación.

La siguiente figura resume los mensajes clave de la sesión inaugural.



2.2 Espacio de conocimiento compartido



Tras la sesión inaugural, los participantes tuvieron la oportunidad de conocer de primera mano diecinueve iniciativas implementadas por las agencias ejecutoras de Euroclima y de fortalecer sus redes profesionales mediante un formato de “espacio de conocimiento compartido”.

Este enfoque estructurado de networking permitió a los participantes visitar puestos específicos dedicados a cada iniciativa y conversar directamente con representantes de las respectivas agencias ejecutoras.

El siguiente cuadro muestra las iniciativas presentadas por cada organización.

Agencia ejecutora	Iniciativas presentadas
Agencia Española de Cooperación (AECID)	<ul style="list-style-type: none"> Estudio sobre igualdad de género que impulsa oportunidades inclusivas en el emergente sector del hidrógeno verde en Chile. La planificación integrada de cuencas refuerza la gestión sostenible del agua en la cuenca del río Solegua, Guatemala. Fortalecimiento de la gestión del agua resiliente al clima en la cuenca del río Yaque del Sur, República Dominicana.
Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)	<ul style="list-style-type: none"> Prueba de Estrés Climática en el sistema financiero de México.

<p>Expertise Francia, Grupo AFD</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Euroclima como movilizador de financiación a gran escala: experiencia y conocimiento del Grupo AFD. • Fortalecimiento de la seguridad hídrica en Granada: instalación de una unidad de desalinización en Carriacou. • Desarrollo de un servicio de ferry para Santa Lucía. • Movilizar instrumentos de finanzas sostenibles para el mercado nacional de carbono de Panamá.
<p>Fundación para la Internacionalización de las Administraciones Públicas (FIAP)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • La movilidad no motorizada como motor de la descarbonización urbana: desde la planificación hasta la inversión en República Dominicana y México. FIAP. • Planificación compartida de la logística portuaria para el desarrollo de la industria del hidrógeno verde en Antofagasta, Chile. • Facilitando la inversión en la expansión de la red de transmisión eléctrica en Panamá, Guatemala, El Salvador y Honduras, fortaleciendo la interconexión regional.
<p>Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Apoyo a la integración energética regional mediante la formulación del "Plan Regional de Interconexión Eléctrica" en América Latina y el Caribe. • H2LAC - Plataforma de Hidrógeno Verde para América Latina y el Caribe. • Mitigación del impacto del sargazo en la República Dominicana. • Estudio sobre el uso productivo de residuos orgánicos industriales y sargazo mediante tecnología de biogás y compostaje en el Caribe.
<p>Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Enfriamiento por distrito en América Latina y el Caribe. • Apoyando las transiciones energéticas caribeñas para un futuro resiliente y bajo en carbono • Fortalecimiento de los mecanismos de financiación climática para la resiliencia caribeña.
<p>Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Marcos de Finanzas Sostenibles: Desde las taxonomías hasta la emisión de bonos verdes. PNUMA

2.3 Peceras temáticas: economía circular y transición energética

Las discusiones técnicas del primer día de la Reunión Anual se celebraron en sesiones organizadas por distintas agencias implementadoras, utilizando la metodología de pecera para identificar desafíos y soluciones centrados en dos temas: la economía circular y la transición energética. Estas discusiones se basaron en estudios de caso concretos presentados por representantes de gobiernos, agencias ejecutoras y delegaciones de la UE, con la participación activa de otros asistentes.



Las discusiones se estructuraron para identificar los aspectos clave relevantes para las cuestiones abordadas, a partir de los estudios de caso presentados y de otras experiencias regionales. Las principales áreas de enfoque fueron las siguientes:

- **Política y entorno propicio:** identificación de reformas o ajustes importantes necesarios, análisis de barreras institucionales y normativas, y evaluación de los tipos de apoyo o asistencia técnica requeridos para reforzar los marcos de implementación.
- **Preparación e inversión:** examen del estado de los proyectos e iniciativas, determinación de los siguientes pasos necesarios para avanzar en su implementación y exploración de posibles instrumentos financieros y fuentes de apoyo para facilitar el progreso.
- **Riesgos y movilización financiera:** identificación de los principales riesgos y desafíos, así como consideración de medidas o mecanismos destinados a mitigarlos y a garantizar una financiación sostenible.
- **Cooperación regional:** exploración de oportunidades para reforzar la colaboración y crear sinergias entre las partes interesadas, así como identificación de lecciones aprendidas y modelos replicables que puedan orientar futuras iniciativas.

Enfoque temático: Economía Circular

Se celebraron cuatro sesiones en peceras, centradas en economía circular, con especial énfasis en la gestión de residuos y el agua. Las tablas siguientes presentan los temas clave planteados durante las discusiones en cada grupo.

Grupo 1	Dominica: Transformando el sector de gestión de residuos sólidos de una economía lineal a una economía circular
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - Los residuos siguen considerándose un problema de eliminación, no una oportunidad económica. - Un entorno fuerte y propicio comienza con reglas claras: quién hace qué, cómo se separa los residuos, cómo se apoya el reciclaje. - Regulaciones de gestión de residuos: políticas claras, fuerte coordinación institucional e incentivos para la participación del sector privado. - Las prohibiciones sobre el plástico han resultado útiles, pero deben aplicarse. Necesito incentivos para que la gente participe.
Preparación e inversión	<ul style="list-style-type: none"> - Esta iniciativa está pasando de un concepto a una etapa de inversión más práctica. - Siguiendo el siguiente paso propuesto: construir el cobertizo de reciclaje resistente, adquirir el equipo adecuado y realizar el estudio de mercado para que los materiales recuperados puedan venderse o reutilizarse. - Estudio de mercado: análisis de mercado exhaustivo para identificar vías de inversión y comercialización de plástico, vidrio y productos relacionados reciclados en Dominica, el Caribe y los mercados de la UE. - Combinar infraestructura, equipos y análisis de mercado es lo que ayuda a acercar un proyecto a la implementación.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Un desafío subestimado es la demanda del mercado: recoger material reciclable es solo una parte de la historia; También debe haber un comprador o un uso final para ello. - Otro gran desafío son los datos, incluyendo el coste de la falta de acción. - El enfoque más eficaz suele ser el apoyo mixto: financiación pública o de donantes (subvenciones) para las etapas iniciales de mayor riesgo, combinada con asociaciones (como la Instalación de Economía Circular Avanzada del Fondo de Biodiversidad del Caribe / KfW) que aportan más financiación, así como experiencia técnica y acceso al mercado del sector privado. Esto ayuda a reducir riesgos y a la vez que genera confianza para futuras inversiones. - Por ahora, la iniciativa está bastante orientada a subvenciones, el caso de negocio aún necesita ser identificado o validado, y se necesitan incentivos para que esto ocurra. La sostenibilidad financiera más allá de la duración del proyecto es crucial.
Cooperación regional	<p>Lo que se necesita para llegar a proyectos rentables:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Preparación técnica (apoyo temprano al desarrollo de proyectos en términos de estudios, diseño, datos) - Modelos de negocio claros para el reciclaje y la reutilización - Pipelines de proyectos sólidos (con datos que demuestran claramente el retorno de la inversión) en los que los inversores pueden confiar.

Grupo 2	Jamaica: Fortalecimiento de capacidades de la PPP
----------------	--

Guyana: Evaluación de la Sostenibilidad de las Aguas Subterráneas	
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - Se necesitan reformas o ajustes importantes: armonización de políticas, desarrollo de marcos políticos integrados que vinculen el agua con sectores como la agricultura y la silvicultura; Fortalecimiento de los mecanismos de gobernanza. - Barreras institucionales o regulatorias: fragmentación entre múltiples agencias y reguladores; falta de reglas claras para la gestión de recursos; problemas débiles de cumplimiento e incumplimiento en servicios públicos privados; Resistencia política a las reformas arancelarias- - Se requiere apoyo o asistencia técnica: fortalecimiento de capacidades para el diseño de APPs y la preparación de proyectos; apoyo para la recogida de datos, digitalización y toma de decisiones basada en evidencias; Desarrollo de herramientas, plataformas de conocimiento y repositorios de buenas prácticas.
Preparación e inversión	<p>Estado de las iniciativas:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Iniciativas en curso (por ejemplo, Jamaica) centradas en: recogida y análisis de datos; identificación de necesidades de inversión; desarrollo de pipelines de proyectos. - Asistencia técnica en fase inicial que apoya la estructuración y estudios de viabilidad de las APP. <p>Próximos pasos para avanzar:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Traducir las necesidades identificadas en proyectos de inversión rentables. - Realizar análisis de mercado y desarrollo de casos de negocio. - Reforzar las instalaciones de preparación de proyectos y el apoyo a las transacciones. - Desarrollar planes maestros nacionales de agua para priorizar las inversiones. <p>Posibles instrumentos financieros o soporte:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Las Asociaciones Público-Privadas (APP) como mecanismo clave. - Enfoque de finanzas mixtas - Financiación climática y financiación concesional. - Mecanismos innovadores como impuestos y modelos de franquicia.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Principales riesgos identificados: - Riesgos políticos: reticencia a subir las tarifas del agua. - Riesgos climáticos: vulnerabilidad de la infraestructura ante eventos extremos. - Problemas de viabilidad financiera debido a los bajos aranceles y los costes excesivos. - Lagunas de datos y acceso limitado a información fiable. - Competencia limitada entre contratistas y proveedores. - Riesgos vinculados a la complejidad de las APP y a los largos plazos. - Riesgos sociales, incluida la desigualdad en el acceso al agua. <p>Medidas o mecanismos para mitigarlos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Incorporar evaluaciones de riesgos climáticos en el diseño del proyecto. - Mejorar los sistemas de datos y la digitalización. - Utiliza financiación mixta (3T) para garantizar la sostenibilidad. - Participación temprana en el mercado para probar la asequibilidad y la viabilidad.

	<ul style="list-style-type: none"> - Promover la eficiencia energética y la recuperación de energía (por ejemplo, en la desalinización). - Fortalecer la supervisión regulatoria y los mecanismos de cumplimiento. - Desarrollar subvenciones específicas o medidas de protección social.
Cooperación regional	<p>Oportunidades de colaboración o sinergias:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Compartiendo modelos y experiencias de PPA entre países. - Colaboración regional en sistemas de datos e información climática. - Aprendizaje conjunto sobre desalinización, reutilización de aguas residuales y nexo energía-agua. - Intercambio de mejores prácticas y herramientas técnicas. - Fondo de adquisiciones - Mecanismos de la ONU (por ejemplo, estrategia de la CEPAL) <p>Lecciones o modelos para replicar:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Integración de la recuperación de energía en sistemas de agua. - Uso de gravámenes especiales y enfoques de financiación mixta. - Desarrollo de plataformas de conocimiento y herramientas de preparación de proyectos. - Promoción de la reutilización de aguas residuales para la agricultura.

Grupo 3	<p>Chile: Llamamiento a la expresión de interés por la economía circular en Chile.</p> <p>Guatemala: Fortalecimiento del río Motagua: legislación y marcos regulatorios de la economía circular</p>
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - Un marco regulatorio e institucional sólido es esencial para habilitar la economía circular, con reglas e incentivos claros que desempeñan un papel decisivo. - El liderazgo nacional y los procesos impulsados localmente son clave para garantizar la propiedad y la eficacia. - En contextos menos maduros, se debe dar prioridad a construir condiciones básicas, incluyendo infraestructuras, gobernanza y capacidad institucional. - La economía circular debe entenderse más allá de la gestión de residuos, incorporando innovación, ecodiseño y transformación productiva.
Preparación e inversión	<ul style="list-style-type: none"> - La principal limitación es la falta de proyectos rentables y escalables, más que la escasez de ideas. - Los contextos en fases iniciales requieren un enfoque por fases, comenzando con el apoyo previo a la inversión y el desarrollo de infraestructuras. - Las convocatorias de propuestas y los foros de inversión son útiles pero insuficientes sin una cartera estructurada de proyectos. - Los proyectos piloto y demostrativos son fundamentales para desarrollar modelos de negocio viables y permitir la escalabilidad.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Un riesgo clave es la continua dependencia de incentivos públicos, con una percepción limitada del sector privado de la economía circular como un mercado viable. - La desalineación entre las prioridades públicas y los intereses privados puede obstaculizar la inversión.

	<ul style="list-style-type: none"> - Los desafíos estructurales como la pequeña escala, la fragmentación y los procesos lentos limitan la movilización financiera. - Se necesita un refuerzo de la asistencia técnica y una mejor estructuración de los proyectos para mitigar estos riesgos.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - La cooperación regional es esencial para la transferencia de conocimientos, especialmente aprovechando la experiencia regulatoria y técnica europea.
Grupo 4	<p>Argentina: Apoyo a Euroclima para aprovechar la infraestructura y la inversión en la gestión de residuos.</p> <p>Costa Rica: Esfuerzos conjuntos para una gestión sostenible del agua.</p> <p>Uruguay: Gestión integrada de recursos hídricos en Santa Lucía</p>
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - La rotación institucional implica la pérdida de habilidades y conocimientos. - Desalineación entre los ciclos de políticas y la preparación del proyecto. - Capacidad técnica limitada de los recursos humanos del gobierno y falta de asistencia técnica para generar propuestas de proyectos y acceder a financiación. - Falta de coordinación interinstitucional; Muchas instituciones ejecutan proyectos paralelos, la articulación multinivel necesaria - Falta de bases de datos nacionales e inventarios para la toma de decisiones. Necesidad de generación de datos que permita al sector privado dar confianza para invertir. - Cuellos de botella en los procesos de aprobación (dependen de unas pocas personas; céntrate en ministerios de medio ambiente). - El agua vinculada a la biodiversidad, la tensión entre rentabilidad y biodiversidad como criterio de decisión. - Hay que cambiar el paradigma de que la inversión en clima/biodiversidad es inversión, no gasto.
Preparación e inversión	<p>El papel de Euroclima</p> <ul style="list-style-type: none"> - Apoyo para identificar necesidades y convertirlas en proyectos rentables. - Apoyo a proyectos maduros según las necesidades y políticas existentes. - Desarrollar una tubería estructurada. - Apoyo técnico en estructuración regulatoria y financiera. - Mejorar la rentabilidad de los proyectos que no cumplen los criterios para ser rentables. - Fortalecimiento de las capacidades nacionales para desarrollar proyectos rentables y sostenibles. - Desarrollo de asociaciones público-privadas (PPP) viables. <p>Instrumentos identificados: Préstamos (AFD, EIB, BID), bonos verdes, créditos de carbono, PPP, garantías (UE, multilaterales, privados).</p>
Riesgos y movilización financiera	<p>Principales riesgos</p> <ul style="list-style-type: none"> - Operación y mantenimiento (especialmente residuos) - Baja capacidad técnica local - Incertidumbre política - Limitaciones fiscales (deuda pública)

	<p>Mecanismos de mitigación de riesgos.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Fortalecimiento de capacidades - Participación en el sector privado - Garantías financieras - Mejor análisis económico y estructuración de proyectos.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - Replicabilidad de modelos: Uruguay, escalable a otras cuencas, planificación y seguimiento de proyectos de inversión como modelo transferible. - Colaborar a nivel nacional y con municipios, articulación a varios niveles. - Intercambio técnico, visitas de estudio, cooperación Sur-Sur. - Articulación regional en taxonomías verdes. - Euroclima como plataforma de coordinación.

La siguiente figura presenta un resumen de las discusiones en la pecera sobre economía circular.



Citando a uno de los relatores de la sesión, los mensajes clave pueden resumirse así: la combinación de asistencia técnica, financiación y gobernanza es esencial para desarrollar proyectos de agua y residuos bancables, sostenibles y escalables en América Latina y el Caribe.

Enfoque temático: Transición energética

También hubo cuatro sesiones en peceras centradas en la transición energética. Las cuestiones clave planteadas se presentan en las siguientes tablas, organizadas por subregión.

Grupo 1	<p>San Cristóbal y Nieves: Desarrollo geotérmico</p> <p>Las Bahamas: Evaluación offshore de la viabilidad de la Conversión de Energía Térmica Oceánica (OTEC)</p>
Política y entorno propicio	<p>Bahamas: Un entorno estable y coherente es esencial para desbloquear la inversión en OTEC y otras tecnologías emergentes:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Marco político coherente. - Compromiso reforzado de las partes interesadas: - Mandatos legislativos claros - Alejarse de las intervenciones ad hoc hacia una estrategia política nacional y una hoja de ruta. - Forma un equipo técnico coherente. <p>Contexto de SIDS</p> <p>La coherencia de políticas y los sistemas de gobernanza funcional son requisitos previos para la rentabilidad, especialmente en entornos SIDS complejos.</p> <ul style="list-style-type: none"> - La coherencia política e institucional es fundamental. - Los desafíos de gobernanza añaden complejidad: - Necesidad de condiciones rentables y habilitadoras. - Los mecanismos de coordinación deben reforzarse.
Preparación e inversión	<p>San Cristóbal y Nieves:</p> <ul style="list-style-type: none"> - La exploración geotérmica inicial comenzó en 2004, confirmando un potencial significativo de recursos. El siguiente paso operativo es perforar pozos de producción a gran escala para validar la capacidad y avanzar el proyecto hacia el desarrollo comercial. - El gobierno ha obtenido un préstamo/subvención contingente de 17 millones de dólares del Banco de Desarrollo del Caribe, y 20 millones adicionales previstos por parte del SIRF. - Licitación pública para infraestructuras de transmisión y distribución; y la construcción de centrales geotérmicas. - Se prevé un modelo de Productor Independiente de Energía (IPP). - Cuellos de botella restantes: financiación de la transmisión, trabajo técnico y regulatorio para actualizaciones de la red. <p>Las Bahamas</p> <ul style="list-style-type: none"> - explorando vías híbridas para OTEC y soluciones térmicas oceánicas, centrándose en el diseño de bajo coste, los beneficios de la desalinización y la resiliencia a largo plazo. - Se están explorando dos opciones paralelas: acceso directo a aguas profundas y frías para OTEC y refrigeración distrital; y perforación de pozos para la extracción de agua fría.

	<ul style="list-style-type: none"> - Una combinación de sistemas OTEC y apoyados por pozos podría reducir significativamente los costes de capital y operativos. - Las Bahamas están interesadas en desarrollar islas más pequeñas como centros de innovación en energía oceánica y en construir un centro caribeño para OTEC y tecnologías renovables marinas. - La desalinización es un factor principal: los sistemas OTEC y de agua fría de mar ofrecen dos beneficios para la mitigación (energías renovables) y la adaptación (seguridad en aguas dulces).
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Se requiere defensa – los diálogos continúan durante años. - Lo que realmente significa mitigación en el contexto del SIDS es mejorar la economía y mejorar la eficiencia del gobierno y los servicios públicos. - El momento es importante: una ventana invertida en la que la defensa de derechos se alinea con la ventana de búsqueda de inversión. - Seguir impulsando oportunidades de trabajo y financiación para aumentar la ambición del NDC. - Asegura la persistencia con las tecnologías emergentes y la innovación. - Riesgo político: San Cristóbal y Nevis – gobernado por separado. La ley de electricidad en Saint Kitts no se correlaciona con Nevis. Diferentes servicios. Dos administraciones pueden causar retrasos, etc. Medidas: coherencia de políticas y armonización de la legislación.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - Los cambios en las decisiones o prioridades gubernamentales pueden ser un desafío. - Alineación de políticas entre los países caribeños para asegurar el mercado - Intento de un regulador regional - Neutralizar el riesgo de que las islas interconectadas sean vendedores y no compradores, agrupando recursos y asegurando la cooperación. - Comprender el lenguaje técnico/financiero/de riesgo que requieren los socios, como un proceso de reducción de riesgos y cooperación.

Grupo 2	<p>Santa Lucía: Facilitando la transición energética.</p> <p>Región OECS: Estudio de integración fotovoltaica y desarrollo de capacidades,</p>
Política y entorno propicio	<p>Santa Lucía: Un entorno claro y estable es esencial para impulsar la transición energética y atraer inversiones en energías renovables.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Condiciones de inversión claras y predecibles para la integración de energías renovables. - Marco sólido de coordinación para la planificación e implementación energética entre instituciones. - Necesidad de una política energética global para que Religión incorpore a múltiples actores más allá del gobierno: sector privado, academia, etc. - Para microrredes descentralizadas (energía renovable + almacenamiento en batería), son cruciales roles y responsabilidades claros para los

	<p>diferentes interesados. Luego se añade la legislación adecuada para apoyarlos. Esto elimina la inestabilidad o incertidumbre.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Los proyectos demostrativos son cruciales para revelar cómo debe cambiarse o construirse el entorno político. <p>Región OECS: Fortalecer el entorno propicio para la energía solar es esencial para apoyar la resiliencia climática y el crecimiento sostenible bajo en carbono en todos los Estados miembros:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Abordar las normativas obsoletas que restringen la adopción más amplia de la energía fotovoltaica y la armonización de las herramientas de planificación son esenciales para apoyar la integración de energías renovables. - El primer paso es abordar las preocupaciones técnicas relacionadas con la estabilidad de la red y eliminar los límites de reparación y las políticas obsoletas de autogeneración que pueden limitar la absorción solar. - Es necesario establecer directrices técnicas claras para que los países puedan aprovechar mejor su potencial solar. - Los códigos de red también son importantes para garantizar que las RE puedan integrarse de forma segura y fiable estableciendo reglas técnicas y operativas claras para la conexión a la red. - Contar con un código de red regional armonizado crea un marco más coherente para la operación moderna de sistemas eléctricos y la integración de energías renovables. También es útil para facilitar la inversión en la región. - - Euroclima puede aportar la experiencia técnica internacional que puede integrarse en el contexto local. <p>Cuellos de botella operativos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Tamaño del mercado (poco interés del sector privado internacional) - Conocimiento del mercado - Tiempos de los procesos de adquisición - Fortalecimiento de capacidades para la adquisición - Organización y disponibilidad de datos - Comprender las necesidades de desarrollo de capacidades.
Preparación e inversión	<ul style="list-style-type: none"> - Santa Lucía: Periodo inicial de demostración y luego ampliarlo. El presupuesto de la GIZ Euroclima permite la adquisición de minirredes, la mejora de políticas y regulaciones y el fortalecimiento de capacidades. - Estudio de integración fotovoltaica: evaluación regional de los impactos técnicos, operativos y regulatorios del aumento de la integración de la energía solar, destinado a ayudar a las compañías eléctricas a adaptarse a un mayor nivel de penetración fotovoltaica, lo que permite la participación del sector privado. Los países miembros de la Organización de Estados del

	Caribe Oriental (OECS) y la Corporación de Servicios Eléctricos del Caribe (CARILEC) respaldaron el enfoque del estudio.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Es difícil cuantificar los aspectos sociales detrás de la financiación; a menudo se necesita un nivel concesional de financiación para compensar. - Para que los proyectos sean rentables para inversores privados, se necesita un nivel importante de subvenciones. - Situación de los mercados pequeños: no hay muchas empresas/inversores internacionales. Es necesario agrupar las compras para reducir los costes y permitir la participación de empresas internacionales. - El proyecto Euroclima proporcionará un experto en financiación climática para ayudar a definir las normas sobre agrupación y buenas contrataciones. - Existe el riesgo de acabar en monopolio internacional. Se necesitan consideraciones equilibradas en la adquisición. - El valor social del carbono puede ayudar a impulsar la inversión, pero es necesario contar con más datos e investigaciones para definir la valoración adecuada y medir el interés de los actores interesados en la RSC.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - Identifica las mejores prácticas y aplícalas de forma constante. - Compartir experiencias de forma constante y efectiva es importante para fortalecer nuestro enfoque colectivo. Por ejemplo, al negociar seguros. - Ahora es el momento de actuar juntos de forma armonizada para facilitar la vida a los diferentes actores que participen en la Reforma Real, especialmente si los asuntos son técnicos (por ejemplo, estándares, normativas, políticas) - También recopilar conocimientos regionales sobre qué funciona y qué no, y en qué contexto

Grupo 3	<p>Perú: Redes de aprendizaje en eficiencia energética</p> <p>Chile: Hidrógeno verde</p> <p>Panamá: Hidrógeno Verde y Corredor Marítimo Gren</p>
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - ¿Cómo logramos el impulso necesario para apoyar las leyes de eficiencia energética y transición verde? - Hidrógeno verde: Falta de demanda local y altos costes de producción - Los estándares internacionales generan motivación para la inversión privada. - Es necesario actualizar la política nacional de eficiencia energética. - Información sobre instrumentos o enfoques que funcionan. - Intercambio y alianzas entre los sectores público y privado, como en la CoP Euroclima ArticulAC.
Preparación e inversión	<ul style="list-style-type: none"> - Ahora no hay compradores así que la única forma es fortalecer la demanda interna. - Articulación del sector privado con el Ministerio de Energía, Transporte y Medio Ambiente (CC). - La eficiencia energética es voluntaria para el sector privado. - Instrumentos y capacidades de gestión de las asociaciones público-privadas. - Necesidad de financiación climática para proyectos de eficiencia energética y generación de energías renovables. - Conseguir que otros sectores se unan para producir diferentes fuentes de energía.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Apoyo a las pymes para acceder a financiación / instrumentos de financiación para inversiones en PYMES. - Suministro de Energía Terrestre (OPS) como motor de inversión directa del sector privado - Utiliza la mezcla para mitigar los riesgos de inversión. - Identificar, formar y preparar a los proveedores de tecnologías de eficiencia energética.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - Intercambios de experiencias, comunidades de práctica para generar programas regionales de EE/H2 - Crear una red de intercambio sobre la descarbonización de puertos. - Red de aprendizaje y base de datos - Articular diferentes esfuerzos, por ejemplo, taxonomías sostenibles con las necesidades de planes de adaptación y mitigación. - Ejemplo de los corredores marítimos verdes Colombia, Panamá > aprovechar las complementariedades entre países. - Comparte experiencias con la plataforma H2LAC que agrega información y conocimientos sobre el hidro tipo renovable.

Grupo 4	Centroamérica: Mercado regional de electricidad Panamá: electrificación de la última milla
Política y entorno propicio	<ul style="list-style-type: none"> - Nueva Política Energética (generación y transmisión), basada en las realidades territoriales y socializada con los pueblos indígenas. - Papel clave de los gobiernos locales en los procesos de electrificación. - Diagnóstico para cerrar las brechas de electrificación rural en poblaciones altamente vulnerables y en pobreza extrema, especialmente en Ngäbe-Buglé: aumento del acceso a la energía del actual 4% al 24%. - Estrategia Nacional para el Acceso Universal a la Energía del Gobierno de Panamá y Plan de Energía Rural. - Disponibilidad de tecnologías adecuadas (paneles solares individuales y sistemas de baterías).
Preparación e inversión	<ul style="list-style-type: none"> - En Guatemala, se ha creado una línea de crédito de 250 millones de dólares para la electrificación rural. - Euroclima como plataforma de asistencia técnica para movilizar el apoyo del BEI y mejorar la rentabilidad de los proyectos. - Enfoque integral de 360° para guiar las inversiones en territorios altamente vulnerables a la pobreza y al cambio climático. - Modelo combinado para la electrificación de la última milla (UE, España y Panamá). - La cofinanciación bilateral de la AECID para fortalecer los procesos y ampliar un enfoque integral de cooperación en Ngäbe-Buglé, garantizando el acceso universal a la energía y al agua en los centros educativos. - Fortalecimiento de las capacidades en población y territorio, asegurando su sostenibilidad una vez implementadas las inversiones. - La población Ngäbe-Buglé, a pesar de su vulnerabilidad, mantiene el pago de tasas por el mantenimiento de equipos y servicios, contribuyendo a la sostenibilidad del modelo.
Riesgos y movilización financiera	<ul style="list-style-type: none"> - Principales riesgos identificados y medidas de mitigación en desarrollo. - La participación de una iniciativa como Euroclima aumenta la confianza de actores financieros como el BEI. - Limitaciones institucionales: La región de Ngäbe-Buglé no cuenta con una concesión eléctrica formal.
Cooperación regional	<ul style="list-style-type: none"> - Identificación de necesidades de interconexión eléctrica en El Salvador, Guatemala y Panamá, en una lógica de integración regional. - Intercambio de experiencias entre países como El Salvador, Guatemala y Panamá. - Potencial de replicabilidad del modelo en otros territorios de la región (Canal de Panamá)

Estos resultados aportaron una entrada importante a las discusiones del segundo día, que se organizaron en dos segmentos: política y finanzas. Para cada segmento, el trabajo comenzó con una mesa redonda destinada a proporcionar ideas clave, seguida de sesiones interactivas utilizando la metodología pro-action café.

2.5 Sesión plenaria: Cooperación EURO-LAC para la transición limpia conjunta. Perspectivas políticas sobre mercados de carbono, agua y proyectos de economía circular.

Un panel moderado por Carles Puigmartí (DG INTPA de la UE) abordó oportunidades para potenciar el aprendizaje y la cooperación entre la UE y ALC en el avance de la participación en mercados de carbono, la gestión sostenible del agua y el desarrollo de la economía circular.

En el panel participaron representantes de instituciones de la UE:

- Sra. Eske Eilts, Dirección General de Clima, Comisión Europea
- Sra. María Madrid, Dirección General de Medio Ambiente, Comisión Europea
- Sra. Donna Gittens, Delegación de la Unión Europea en Barbados

La Sra. Eske Eilts señaló que los mecanismos de fijación de precios del carbono, incluidos tanto la fiscalidad del carbono como los sistemas de comercio de emisiones, pueden desempeñar un papel significativo en la aceleración de los mercados de carbono. Estos mercados generan una demanda directa de proyectos que reducen las emisiones, y la aplicación del artículo 6 del Acuerdo de París puede ayudar a movilizar financiación adicional, especialmente para inversiones más transformadoras, aunque persisten desafíos. Indicó que la UE se ha fijado el objetivo de reducir las emisiones en un 95% para 2040 en comparación con los niveles de 1995, con un margen de flexibilidad del 5% que se cubrirá mediante créditos de carbono de alta calidad.

La Sra. Eilts subrayó la importancia de la preparación de los países para aprovechar las oportunidades de los mercados de carbono, destacando la necesidad de seguir una secuencia estructurada en el establecimiento de los bloques fundamentales clave para evitar inversiones varadas. Euroclima puede desempeñar un papel significativo en el apoyo a la preparación de los países de ALC, que requieren marcos legales sólidos, infraestructuras operativas (incluidos sistemas y procedimientos de MRV), estrategias alineadas con las NDC, y desarrollo de capacidades de las partes interesadas.

La Sra. María Madrid comenzó destacando la importancia del agua para el medio ambiente, la economía y la sociedad, y señalando que el agua ya no puede darse por sentada. El cambio climático y los factores humanos están agravando la escasez de agua, los desastres relacionados con el agua y los conflictos, lo que hace imprescindible situar la resiliencia hídrica en lo más alto de la agenda política.

Subrayó que la Estrategia de Resiliencia Hídrica de la UE abarca tanto acciones internas como externas, en particular la promoción de la resiliencia hídrica a través de la iniciativa Global Gateway, con más de veinte proyectos relacionados en ALC. La UE también está apoyando diálogos sobre el agua y coaliciones multilaterales, así como el establecimiento de asociaciones bilaterales, por ejemplo, con India y Egipto, mientras que las discusiones están en curso con Brasil. Destacó que la cooperación es clave para fortalecer la resiliencia climática en el sector del agua, y que las asociaciones hídricas pueden impulsar la innovación, la financiación y la sostenibilidad.

La Sra. Donna Gittens comenzó señalando que, en ALC, los desafíos relacionados con el agua se han considerado tradicionalmente como cuestiones a abordar mediante presupuestos públicos, mientras que solo recientemente se han reconocido como oportunidades para la inversión privada. Esto también representa una oportunidad para que los gobiernos impliquen al sector privado en la implementación de soluciones viables.

La Sra. Gittens afirmó que el principal problema en la región no es la falta de tecnologías, sino la necesidad de modelos de financiación mejorados, y que el papel primordial de las políticas públicas es crear un entorno propicio para atraer inversión privada. La cooperación de la UE puede respaldar estos esfuerzos; por ejemplo, en Jamaica está ayudando a revisar y fortalecer el marco para las asociaciones público-privadas. Además, el Banco Europeo de Inversiones está explorando actualmente formas de financiar inversiones hídricas en el Caribe.

Las preguntas del público abordaron, entre otros temas, los detalles de la flexibilidad de la UE en materia de créditos de carbono, que la Sra. Eilts indicó que aún están en desarrollo. Subrayó que, aunque las expectativas en torno a los mercados de carbono son elevadas, la colaboración será esencial para reforzar la credibilidad y desarrollar los marcos e infraestructuras necesarios. También se planteó una pregunta sobre tendencias en proyectos de sistemas hídricos inteligentes frente al clima, a la que la Sra. Gittens respondió que un enfoque de sistema completo es clave para escalarlos y atraer inversión. Por último, el Sr. Puigmartí preguntó cuál era el elemento clave para impulsar la colaboración entre la UE y el Caribe en la circularidad del agua, a lo que la Sra. Madrid contestó que el diálogo a varios niveles es fundamental.

Los principales puntos clave del panel plenaria se ilustran en la siguiente figura:



2.6 Pro-action café: perspectivas políticas



Las discusiones posteriores al panel plenaria se organizaron utilizando la metodología del pro-action café, en la que los «titulares de cuestiones» presentaron desafíos u oportunidades relacionados con los mercados de carbono, el agua y la economía circular, e invitaron a otros participantes a ayudar a clarificar preguntas, explorar opciones e identificar pasos prácticos siguientes.

Las principales conclusiones de estas discusiones se presentan en las tablas a continuación. Para cada grupo, las tablas se resumen:

- **Contexto:** cuellos de botella en políticas y gobernanza (es decir, donde las iniciativas encuentran obstáculos), condiciones habilitantes y «reglas del juego», y coordinación entre actores.
- **Ideas e aportaciones** proporcionadas por los participantes.
- **Próximos pasos/acciones a explorar** (es decir, acciones acordadas para avanzar, incluidas las fuentes de recursos o apoyo identificadas).

Grupo 1	Cerrar la brecha entre políticas e inversión: tecnologías marinas emergentes Estudio de caso: Estudio de cartografía y viabilidad de recursos energéticos marinos para el despliegue de energía de las olas.
Contexto	Cuellos de botella

	<ul style="list-style-type: none"> - Datos limitados y granulares específicos de los sitios sobre los recursos marinos. - Las perspectivas regionales de alto nivel suelen prevalecer sobre el conocimiento detallado a nivel nacional necesario para la rentabilidad de proyectos. - Falta de una planificación espacial marina armonizada. - Las restricciones políticas dificultan la adopción de tecnologías marinas emergentes. - Baja madurez de las tecnologías marinas en comparación con solar/eólica. - Necesidad de enfoques integrados de planificación tierra-mar en los SIDS. - Comunicación interinstitucional fragmentada y roles institucionales poco claros. - Los marcos regulatorios a menudo no están adaptados para tecnologías marinas en fase inicial o experimentales. - Altos costes de capital de las energías renovables. - Intercambio limitado de datos entre islas - Miedo a adoptar tecnologías modernas y desconfianza hacia la comprensión de los inversores sobre las condiciones locales. - Falta de coherencia política y planificación holística y sistémica. <p>Condiciones habilitadoras:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Marcos políticos sólidos que reconozcan la innovación, - Participación entre múltiples actores - Claridad en la gobernanza. - Evitando tecnologías desadaptativas - Priorización de la coherencia política y enfoques integrados tierra-marino - Establecer sandboxes regulatorios o mecanismos de innovación agrupada adaptados a los contextos de SIDS. - Mayor intercambio de datos interinsular y multipropósito, - Enfoques que van más allá de "solo energía". - Aprovechando los marcos regionales e internacionales - Garantizar la cohesión nacional en la planificación <p>Papel de la asistencia técnica:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Apoyar la creación de ecosistemas de datos regionales y nacionales robustos para evaluaciones de recursos energéticos marinos. - Facilitar el intercambio de conocimientos entre países y la planificación espacial marina armonizada en el Caribe. - Ayudar a los gobiernos en el diseño de políticas, áreas de arena regulatorias y marcos de gobernanza que permitan tecnologías emergentes de energía marina. - Ofrece orientación sobre la evaluación de mejores prácticas tecnológicas, evitando inversiones desadaptativas.
--	---

Ideas/aportaciones recibidas	<ul style="list-style-type: none"> - El intercambio regional de datos es esencial para reducir riesgos y mejorar la confianza de los inversores. - Los marcos políticos deben adaptarse a la innovación, no ser restrictivos. - Armonizar la planificación espacial marina y terrestre es crucial para el SIDS. - La madurez de la tecnología marina sigue siendo baja; Los inversores necesitan señales más claras y conjuntos de datos más sólidos. - Los sandboxes regulatorios podrían apoyar la experimentación y evaluar de forma segura tecnologías emergentes. - Ampliar el marco del proyecto hacia la resiliencia (no solo la energía) podría desbloquear más canales de financiación. - Las preocupaciones sobre la fiabilidad y la desconfianza entre inversores y países deben abordarse mediante la transparencia y la comunicación.
Próximos pasos	<ul style="list-style-type: none"> - Desarrollar una plataforma regional compartida de datos para el mapeo de recursos marinos. - Iniciar estudios de viabilidad apoyados por una sólida asistencia técnica bajo Euroclima. - Convocar grupos de trabajo intersectoriales para mejorar la coherencia en las políticas y la claridad de la gobernanza. - Evaluar oportunidades para integrar los co-beneficios de la resiliencia costera en el diseño del proyecto para aumentar el interés de los inversores. - Fortalecer la alineación de los interesados a nivel nacional antes del compromiso formal con los inversores. - Examinar las barreras legales en las leyes existentes (por ejemplo, pesquerías) para apoyar una mejor planificación espacial marina.

Grupo 2	<p>Construcción de mercados nacionales de carbono: desafíos políticos y oportunidades para el desarrollo de mercados de carbono y la colaboración regional</p> <p>Casos de Chile-Belice y Panamá</p>
Contexto	<p>Cuellos de botella en políticas/gobernanza</p> <ul style="list-style-type: none"> - Falta de claridad regulatoria, especialmente en lo que respecta a la transición al Art.6 - Débil coordinación interinstitucional - Capacidades técnicas limitadas y sistemas MRV - Desafíos para integrar mercados voluntarios de carbono en los marcos regulatorios formales. <p>Condiciones habilitadoras y "reglas del juego":</p> <ul style="list-style-type: none"> - Necesidad de marcos regulatorios claros y seguridad jurídica - Sistemas robustos de datos y monitorización para generar confianza.

	<ul style="list-style-type: none"> - Mecanismos financieros (fondos, financiación mixta) para movilizar la inversión. - Procesos de preparación gradual y gestión de expectativas <p>Coordinación entre actores:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Necesidad de alineación entre el sector público, el sector privado, las instituciones financieras y el ámbito académico - Importancia de las plataformas regionales y la cooperación internacional - Intercambio entre pares como mecanismo clave de aprendizaje
Ideas/aportaciones recibidas	<ul style="list-style-type: none"> - El desarrollo del mercado de carbono es un proceso gradual y a largo plazo. - El desarrollo de capacidades es esencial (técnico, financiero e institucional) - El sector privado debería estar comprometido desde la fase de diseño. - Sistemas MRV sólidos son fundamentales para atraer financiación. - Los mercados voluntarios ofrecen oportunidades de aprendizaje, pero también plantean desafíos para la alineación con el Artículo 6 - Los proyectos piloto, incluso los pequeños, generan un aprendizaje valioso. - Alto valor para el intercambio regional y la cooperación internacional.
Próximos pasos	<ul style="list-style-type: none"> - Fortalecer los marcos regulatorios y cerrar las brechas legales. - Desarrollar y mejorar los sistemas MRV. - Crear plataformas para la coordinación y el diálogo multisectorial. - Promover mecanismos financieros innovadores (fondos, financiación mixta) - Fomentar la participación activa del sector privado, - Avanzar en la transición de mercados voluntarios a mecanismos del Artículo 6. - Explora nuevos instrumentos como los créditos de biodiversidad. - Reforzar los sistemas de monitorización y evita el doble recuento.

Grupo 3	<p>Perspectivas políticas para soluciones de economía circular y compromiso con el sector privado</p> <p>Estudio de caso: Dominica reforzando el reciclaje mediante la adquisición de equipos dirigida.</p>
Contexto:	<ul style="list-style-type: none"> - Dominica se enfrenta a limitaciones estructurales de gestión de residuos típicas de los pequeños Estados insulares en desarrollo, especialmente la dependencia de un solo vertedero y la disponibilidad de tierras extremadamente limitada. Esto crea un argumento convincente para avanzar hacia enfoques más circulares y casi cero residuos. - El apoyo de Euroclima está ayudando a demostrar un modelo de reciclaje liderado por el sector público, con la ambición a largo plazo de saturar la participación del sector privado. - Una parte fundamental del trabajo es asegurar que los productos plásticos reciclados respondan a la demanda real del mercado, incluyendo posibles usos como materiales de construcción.
Ideas/aportaciones recibidas	<ul style="list-style-type: none"> - Carencias de financiación: Los déficits de gasto de capital han requerido el apoyo de las agencias de Euroclima, mientras que el gasto operativo podría cubrirse parcialmente mediante la venta de productos plásticos reciclados. - Asociación innovadora con la Instalación de Economía Circular Avanzada del Fondo de Biodiversidad del Caribe / KfW - Importancia de identificar modelos de negocio viables que involucren al sector privado, incluyendo acuerdos transfronterizos donde los productos puedan evaluarse o venderse en mercados fuera del país de origen si la demanda local sigue siendo débil. - Dominica no parte de cero, sino que se basa en un programa anterior que ya había fomentado el reciclaje de plásticos. Esto crea una base útil para escalar los esfuerzos. - Los sistemas de reciclaje exitosos dependen no solo de equipos o instalaciones, sino también de condiciones más amplias que faciliten: políticas de apoyo, sistemas adecuados de segregación de residuos y una demanda creíble en el mercado.
Próximos pasos	<ul style="list-style-type: none"> - Evaluar la viabilidad del movimiento regional de residuos para alcanzar escala, identificar modelos público-privados viables para contextos de SIDS y documentar historias de éxito que Euroclima pueda usar como ejemplos replicables para otros países. - También es necesario garantizar que el apoyo a las iniciativas del sector privado siga siendo competitivo y neutral respecto al mercado. .

Grupo 4	<p>Desafíos de la resiliencia hídrica: integrando innovación, tecnología e inversión.</p> <p>Casos del río Atayoc en México, río Goascoran en Honduras y otros.</p>
Contexto	<ul style="list-style-type: none"> - Las iniciativas analizadas abordan la gestión integrada de los recursos hídricos (GIRH) en América Latina, en contextos caracterizados por la alta

	<p>contaminación de las cuencas, la creciente vulnerabilidad climática y déficits estructurales en la infraestructura sanitaria:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Cuellos de botella en políticas: las iniciativas discutidas se insertan en marcos institucionales complejos. - Condiciones habilitadoras: marcos regulatorios y planificación, mecanismos financieros, innovaciones en inversión, transición productiva. - Coordinación: la gobernanza eficaz requiere coordinación entre gobiernos nacionales, gobiernos locales, consejos de cuenca, sector privado y cooperación internacional.
Ideas/aportaciones recibidas	<ul style="list-style-type: none"> - Los mecanismos de financiación incluyen fondos para la restauración de cuencas, tarifas por agua y medio ambiente, pagos por servicios ecosistémicos, ejemplos de Ecuador y Perú. - Es necesario adaptar los sistemas de inversión pública para infraestructuras verdes (humedales, infiltraciones), no solo para infraestructuras grises.
Próximos pasos	<ul style="list-style-type: none"> - Desarrollo de mecanismos garantizados para atraer inversión privada en infraestructuras hídricas (verde y gris). - Diseño de instrumentos financieros que aseguren el retorno a medio y largo plazo. - Fortalecimiento de las capacidades técnicas en los consejos de cuencas. - Promover la gestión del conocimiento en la resiliencia hídrica desde Euroclima, con plataformas de cooperación regional y sur-sur.

Los problemas comunes surgidos de las discusiones en grupo son la necesidad de marcos regulatorios y políticos coherentes, el desarrollo de capacidades humanas e institucionales, una gobernanza sólida, la coordinación entre los distintos tipos de actores, datos fiables para la toma de decisiones, instrumentos financieros innovadores y mecanismos de reducción de riesgos para atraer a inversores privados.

2.7 Plenaria: Las finanzas como motor de la transición verde.

La sesión estuvo moderada por Carlos de Miguel, jefe de la División de Desarrollo Sostenible y Asentamientos Humanos de la CEPAL.

El panel estuvo compuesto por:

- Sr. Alain Humen, director adjunto para América Latina, Agence Française de Développement (AFD)
- Sr. Álvaro Borrega de Sande, director adjunto de Cooperación con México, Centroamérica y el Caribe, AECID

- Sr. José Ramón Gómez, Banco Interamericano de Desarrollo (BID)
- Sr. José Manuel Otero Barros, jefe de División, Banco Europeo de Inversiones (BEI)
- Sra. Nara Mirei Vargas, directora ejecutiva principal de Biodiversidad y Clima, Banco de Desarrollo de América Latina y el Caribe (CAF)
- Sr. Juan Echeverri, responsable para América Latina, Fondo Verde para el Clima (GCF)

El Sr. de Miguel explicó que el panel buscaba identificar instrumentos de financiación innovadores que pudieran implementarse con el apoyo de Euroclima. El Sr. Humen señaló que la AFD recibe solicitudes de apoyo de una amplia gama de actores, incluidos gobiernos y el sector privado, especialmente para la estructuración de la financiación. El Grupo AFD puede respaldar el desarrollo de marcos regulatorios, la preparación de proyectos, la emisión de bonos y la gestión de fondos concesionales como el FVC.

El Sr. Borrega de Sande destacó el objetivo de España de fortalecer la cooperación, en línea con el Compromiso de Sevilla. Según la Ley española 93 sobre cooperación para el desarrollo sostenible, aproximadamente 20 países de ALC son considerados prioritarios, y la cooperación financiera es un elemento clave, con un fondo específico creado para este fin. Subrayó la necesidad de aumentar los recursos para el desarrollo, potenciar la participación del sector privado, ampliar la financiación concesional y promover asociaciones público-privadas. Euroclima es uno de los instrumentos de la cooperación española, y el objetivo es aprovechar al máximo todos los instrumentos disponibles buscando sinergias.

La Sra. Vargas indicó que la CAF se había fijado el objetivo de que el 40% de sus operaciones fueran verdes, meta que ya ha alcanzado, y ahora apunta al 50%. La CAF anima a sus clientes, especialmente del sector público, a integrar elementos de sostenibilidad en sus proyectos. Observó que, aunque existen muchos proyectos verdes, necesitan transformarse en inversiones escalables, identificando la estructuración en fases iniciales como una laguna clave. También destacó tres restricciones críticas para la financiación: fragmentación institucional, escasa preparación técnica de los proyectos y falta de escala. Euroclima puede ayudar a cerrar la brecha entre la ambición climática y la inversión concreta apoyando la identificación y priorización de proyectos, estudios preliminares de viabilidad, marcos regulatorios y agregación de proyectos. Subrayó que la asistencia técnica no es solo complementaria a la financiación, sino un habilitador fundamental de la misma.

El Sr. Otero señaló que el mandato del BEI se centra en proyectos de acción climática, en línea con las prioridades de la UE, incluida la agenda Global Gateway. En 2025, el 70% de su financiación en ALC se destinó a proyectos relacionados con el clima. El BEI cuenta con un equipo técnico que apoya la evaluación de proyectos para garantizar el cumplimiento de salvaguardas, entre las más estrictas del mercado. El Banco financia hasta el 50% de los costes de los proyectos y, por tanto, busca activamente socios. Mantiene acuerdos de cofinanciación con la AFD y el KfW, realiza procesos conjuntos de evaluación y colabora en

proyectos con el BID y la CAF. La asistencia técnica desempeña un papel clave para asegurar el cumplimiento, y Euroclima apoya la identificación de proyectos para su financiación.

El Sr. Echeverri destacó que el GCF es el mayor fondo dedicado a la acción climática. Ofrece préstamos, subvenciones e instrumentos de capital, y proporciona recursos para ayudar a los países en la estructuración de proyectos y en la creación de condiciones habilitantes. El Fondo ha pasado recientemente de equipos sectoriales a equipos regionales para estar más cerca de los países. También está evolucionando de una financiación altamente concesional hacia un enfoque más centrado en el impacto, con el objetivo de catalizar la inversión privada y garantizar que los recursos del GCF funcionen como catalizadores. Reconoció a Euroclima como un socio clave para impulsar el cambio sistémico, desbloquear capital y reducir riesgos.

El Sr. Gómez enfatizó la larga experiencia del BID en colaboración con la cooperación europea. En 2025, el Banco movilizó 3.000 millones de dólares en la región, siempre en asociación con otras instituciones. Subrayó que el diálogo, la transparencia y la confianza son fundamentales para estas asociaciones. Ejemplos incluyen la colaboración con la cooperación española en la electrificación rural en Panamá, así como el apoyo a largo plazo al Mercado Eléctrico Regional Centroamericano. También destacó el papel de Euroclima en iniciativas como plataformas ministeriales sobre finanzas sostenibles y gobernanza para la prevención y respuesta ante desastres.

El Sr. Humen añadió que no existe competencia entre instituciones financieras, señalando que los 1.500 millones de euros asignados por la AFD entre 2020 y 2025 se han canalizado a través de asociaciones con organizaciones como las representadas en el panel. La AFD mantiene proyectos conjuntos con todas estas instituciones. Subrayó que el problema no es la falta de recursos, sino la necesidad de presentar soluciones viables y superar los enfoques tradicionales de préstamo.

Para concluir la sesión, el Sr. de Miguel invitó a los ponentes a compartir reflexiones finales sobre cómo puede utilizarse mejor Euroclima como programa de apoyo. Sus respuestas destacaron el valor de aprovechar el conocimiento y la reputación europeos; apoyar la estructuración de proyectos, estudios de viabilidad e innovación; permitir a las instituciones financieras internacionales escalar proyectos; trabajar tanto en fases upstream como downstream; y contribuir a una mayor escala e impacto.

Los mensajes clave del panel plenaria se ilustran en la siguiente figura, disponible únicamente en español:



2.8 Pro-action café: perspectivas financieras

Tras el panel plenaria sobre aportaciones financieras, se invitó a los participantes a participar en una nueva ronda de pro-action cafés. Los principales resultados de estas discusiones se presentan en las tablas siguientes. Para cada grupo, las tablas resumen:

- **Contexto:** cuellos de botella en los caminos de inversión, condiciones para la implicación y el papel de la asistencia técnica.
- **Ideas e aportaciones** proporcionadas por los participantes.
- **Próximos pasos/acciones a explorar** (es decir, acciones acordadas para avanzar, incluidas las fuentes de recursos o apoyo identificadas).

<p>Grupo 1</p>	<p>El reto financiero de avanzar en el transporte marítimo sostenible: lecciones de Santa Lucía Estudio de caso: Estudio de Viabilidad de Ferris, Santa Lucía, Expertise France</p>
<p>Contexto:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Desafíos estructurales: El sistema de transporte de Santa Lucía depende en gran medida de las carreteras, con una creciente congestión y falta de integración, lo que dificulta la absorción de la creciente demanda. Es necesario reducir la dependencia de la isla de los combustibles fósiles y ofrecer alternativas de transporte (ferry eléctrico) que se alineen con la Política Nacional de Energía. Las limitaciones geográficas físicas están afectando la capacidad de crear opciones alternativas de transporte terrestre, y el margen fiscal es limitado. - Ya se ha iniciado un estudio de viabilidad bajo Euroclima, y los consultores han proporcionado un informe muy completo que da una buena idea de la viabilidad técnica y de la demanda. - Precios/asequibilidad: El objetivo es que sea el servicio más asequible posible para el consumidor, especialmente para los locales. Los

	<p>consultores llegaron con la idea de que los turistas pagarían más que los locales.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Alineación con los objetivos medioambientales y climáticos: La priorización de la actual administración en la protección medioambiental y la reducción de la dependencia de los combustibles fósiles apoyarán la aprobación del servicio por parte del gabinete. Importancia de una solución ecológica para atraer financiación climática. - Complejidad regulatoria e institucional: La regulación del transporte es gestionada por múltiples partes, lo que dificulta la planificación coordinada y la reforma (la importancia de no competir con el sistema de transporte actual). - Los principales puntos conflictivos son la viabilidad financiera, la confianza de los inversores y cómo avanzar sin garantías ni una fuerte implicación pública. - Opciones de gestión: El pensamiento actual es un enfoque liderado por el sector privado, con el Gobierno creando el entorno propicio en lugar de poseer u operar el servicio. La asociación público-privada es el modelo de entrega recomendado.
Ideas/aportaciones recibidas	<ul style="list-style-type: none"> - Situación análoga en St-Kitts (congestión viaria). Barcos diésel utilizados (de propiedad privada), combinados con el ferrocarril panorámico. - Consideración del caso de negocio: la cultura de la sociedad debe abordarse, ya que la propiedad de un coche suele estar relacionada con un símbolo de estatus. - Enfoques cooperativos para gestionar el impacto económico de la inversión. - Abordar la conectividad de la última milla (incluyendo la coordinación/cooperación con la gestión actual del sistema de transporte, por ejemplo, la asociación de minibuses). - Elección de tecnología de buques: Importancia del panorama político. Es necesario equilibrar la regulación medioambiental (cumplimiento de la OMI) con la adecuación real de las tecnologías verdes existentes. Limitaciones en el corredor sur (ruta más larga, olas más altas), exigir buques más grandes por normas de seguridad y preparación operativa. - Perspectiva del inversor/comprador: La adaptación podría reducir el coste total. Otras opciones disponibles: tipo de combustible y cadena de suministro (uso de diésel y biocombustibles y cómo puede ser rentable para el caso de negocio del proyecto atrayendo subvenciones relacionadas), eficiencia del motor.

Grupo 2	<p>Grupo 2. Abordando los desafíos financieros y de inversión en el sector del agua mediante la APP</p> <p>Estudio de caso: Desarrollo de PPC para el sector del agua en Jamaica</p>
---------	--

Contexto	<p>Contexto regulatorio y sectorial</p> <ul style="list-style-type: none"> • Necesidad de un marco regulatorio claro para apoyar los proyectos de agua • Los niveles de tarifas del agua son fundamentales para la sostenibilidad financiera • Los proyectos de agua potable suelen ser menos arriesgados que los de aguas residuales
Ideas/aportaciones recibidas	<p>Financiación e instituciones</p> <ul style="list-style-type: none"> • Papel destacado del Ministerio de Agua y Servicios Públicos • Apoyo financiero de bancos multilaterales (Banco Mundial, BID) • Financiación utilizada principalmente para: <ul style="list-style-type: none"> • Estudios de viabilidad • Preparación del proyecto • Estructuración de PPP <p>Asociaciones público-privadas (PPP)</p> <ul style="list-style-type: none"> • PPP se utiliza principalmente para: <ul style="list-style-type: none"> • Autopistas • Infraestructura hídrica • Proceso típico: <ul style="list-style-type: none"> • Empresas preseleccionadas • Proceso de licitación • Preparación de casos de negocio • Fase de negociación • Número limitado de actores privados experimentados en la región <p>Desafíos regionales</p> <ul style="list-style-type: none"> • Las tarifas de agua suelen ser demasiado bajas para garantizar la recuperación de costes • Ingresos limitados para las empresas de agua • Necesidad de una inversión gubernamental significativa • La desalinización es costosa pero necesaria en algunas islas (por ejemplo, Antigua) <p>Consideraciones adicionales</p> <ul style="list-style-type: none"> • Necesidad de mejores sistemas de datos y monitorización (Jamaica) • El nexo agua-energía se vuelve cada vez más importante (Bahamas) • Coordinación con el sector agrícola (Trinidad y Tobago) • La implicación temprana de los grupos de interés es importante para garantizar la asequibilidad

<p>Grupo 3</p>	<p>Grupo 2. Grupo 3. Financiación de la conservación marina: estrategias de inversión para el carbono azul y las áreas protegidas</p> <p>Estudio de caso: Desarrollo de PPC para el sector del agua en Jamaica</p>
<p>Contexto</p>	<ul style="list-style-type: none"> • La financiación de la conservación marina en el Caribe enfrenta grandes desafíos debido a las frágiles condiciones políticas, institucionales y medioambientales, especialmente visibles en Haití. • Los enfoques tradicionales de financiación ambiental suelen pasar por alto la inestabilidad, las necesidades humanitarias y los choques relacionados con el clima que definen estos contextos. • En Haití, los proyectos de carbono azul y manglares deben alinearse con la resiliencia nacional y las agendas de crecimiento verde; la financiación del carbono por sí sola no puede garantizar la sostenibilidad ni la propiedad. • La Reserva de Cachalotes de Dominica ilustra la necesidad de coherencia entre los objetivos de conservación, turismo y desarrollo local para mantener los beneficios equitativos y de propiedad local. • Los participantes pidieron de forma constante una integración temprana de la inclusión social y de género, junto con el apoyo técnico para que los gobiernos construyan marcos de gobernanza sólidos.
<p>Ideas/aportaciones recibidas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Los modelos de financiación deben ser flexibles y escalonados para gestionar los riesgos típicos de entornos propensos a desastres o frágiles. • En Dominica, surgieron preocupaciones sobre la equidad de la financiación vinculada al turismo, específicamente quién contribuye financieramente y cómo se reparten los beneficios entre las partes interesadas. • Las fuentes de ingresos relacionadas con el turismo (permisos, tasas de uso, impuestos de conservación) solo pueden financiar eficazmente la protección marina cuando se gestionan de forma transparente y se redistribuyen de forma justa. • En Haití, los proyectos de carbono azul muestran un gran potencial, pero siguen limitados por instituciones débiles e inestabilidad política, lo que exige mecanismos de apoyo personalizados. • Las discusiones subrayaron la necesidad de estrategias de financiación combinadas y expectativas equilibradas respecto a los ingresos por carbono y la integridad del mercado, incluyendo una alineación cuidadosa con los NDC.

<p>Grupo 4</p>	<p>El acceso a la energía como infraestructura habilitadora para el desarrollo y la inversión. Estudio de caso: Cuadrícula comunitaria de Opacala, Honduras,</p>
<p>Contexto</p>	<ul style="list-style-type: none"> - El proyecto energético comunitario de Puca Opalaca se implementó como parte de la operativización de la Estrategia Nacional de Descarbonización y Resiliencia Climática (ENDRCH) de Honduras. - La iniciativa tiene como objetivo ampliar el acceso a energía limpia y fiable, al tiempo que apoya la conservación de ecosistemas y el desarrollo local en los territorios indígenas. - El proyecto, que se lleva a cabo con una alta participación de la comunidad, incluye la instalación de un mini-sistema hidroeléctrico (60 kW) diseñado para suministrar electricidad a: 207 hogares, dos capillas, dos centros educativos y un centro comunitario. - A través de Euroclima, además de fortalecer la estructura de gobernanza y fortalecer la capacidad comunitaria y las medidas de sostenibilidad, el proyecto proporcionó apoyo en infraestructuras. - El proyecto destaca varios aspectos relevantes para soluciones energéticas descentralizadas en contextos rurales: <ul style="list-style-type: none"> • Gobernanza comunitaria • Desarrollo de capacidades locales • Identificación de usos productivos de la electricidad y negocios locales vinculados al acceso a la energía. - Desafíos de sostenibilidad: la viabilidad y replicabilidad a largo plazo del sistema dependen de consolidar el modelo de gestión comunitaria y de implementar un plan de negocio actualmente en desarrollo para garantizar aún más la sostenibilidad económica.
<p>Ideas/aportaciones recibidas</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Posibilidad de instalar un tostador de café en la comunidad (que es productor de café de alta calidad) para generar ingresos que puedan utilizarse para el mantenimiento, operación y expansión de la red eléctrica. - Importancia de la formación (manuales en lengua local) y el desarrollo de modelos de gobernanza para empresas asociativas que gestionan dichas redes comunitarias desde el principio: Fortalecer los modelos de gestión con controles externos. - Importancia de involucrar a las autoridades indígenas locales desde el principio. - Importancia de incluir al sector privado en el modelo de gobernanza de acción, - Importancia de una campaña de comunicación y concienciación para generar un sentido de responsabilidad y cubrir el coste de mantener la red mediante tarifas en la comunidad. - Define una línea base de modelos de negocio al principio.

<p>Grupo 5</p>	<p>El apoyo de Euroclima a la eficiencia energética en infraestructuras públicas Estudio de caso: Programa para la eficiencia energética en edificios (PEEB) Cool, Argentina</p>
<p>Contexto</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Iniciativa nacional de eficiencia energética en infraestructuras públicas en Argentina (2020–2025), apoyada por Euroclima (EMES) como base para PEEB Cool. - Implementación en 174 municipios de diecinueve provincias, combinando la participación local con la coordinación nacional. - Socios clave: Universidad Nacional de La Plata (UNLP), RAMCC y el Centro de Eficiencia Energética de Copenhague (C2E2). - PEEB Cool es un programa global (≈11 países) apoyado por el Fondo Verde para el Clima (GCF) e implementado con bancos de desarrollo como el AFD. - El apoyo de Euroclima permitió diagnósticos, proyectos piloto (8 casos) y el desarrollo de herramientas técnicas para identificar ahorros y estructurar las inversiones.
<p>Ideas/aportaciones recibidas</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Enfoque progresivo de financiación: una fase upstream fuerte (diagnósticos, datos, pilotos) es esencial para desbloquear la inversión. - El papel de Euroclima fue fundamental para construir evidencia técnica y confianza entre los interesados. - La financiación mixta (concesional + no concesional) reduce el riesgo y mejora la rentabilidad del proyecto. - Las asociaciones internacionales (GCF, AFD, experiencia europea, academia) son clave para escalar el impacto. - Las herramientas técnicas (por ejemplo, la calculadora de eficiencia energética) ayudan a traducir las ganancias de eficiencia en argumentos económicos para los responsables de la toma de decisiones. - La aceptación política sigue siendo un desafío; Demostrar resultados concretos a través de pilotos es esencial. - La fuerte implicación municipal (174 municipios) ayudó a construir legitimidad y a impulsar decisiones a nivel provincial. - Altos estándares medioambientales y sociales son importantes, pero pueden añadir complejidad. - La limitada participación del sector privado en la eficiencia energética sigue siendo una barrera. - Euroclima desempeña un papel estratégico en la vinculación de la asistencia técnica con la movilización de inversiones y en la conexión con el valor añadido europeo.

2.9 Cosecha final

La sesión final del segundo día de trabajo tuvo como objetivo recapitular los resultados de las discusiones y cerrar las sesiones técnicas. Se presentó un resumen de las aportaciones sobre políticas y finanzas de los paneles plenarios y los trabajos de pro-action cafés utilizando la cosecha visual que se muestra a continuación.

Para cerrar formalmente las sesiones técnicas, el Sr. Andrew Scyner, gestor del programa de Euroclima, agradeció las contribuciones de los participantes y dio las gracias y el reconocimiento a los miembros de los equipos de la UE y de Panamá que hicieron posible el evento.

3. Conclusiones

La Reunión Anual de 2026 confirmó la pertinencia de Euroclima como plataforma de confianza para la cooperación UE-ALC y marcó un paso claro hacia adelante en la evolución del programa hacia un enfoque más estratégico en el marco de la Global Gateway. Partiendo de las lecciones de 2025, la reunión abandonó el formato centrado en presentaciones y se orientó hacia un modelo más participativo y basado en el diálogo. Este cambio, respaldado por menos sesiones plenarias, más tiempo para discusiones en grupos reducidos e intercambios bilaterales, y el uso de metodologías participativas, creó un entorno más dinámico y orientado al intercambio.

Los resultados muestran que los participantes valoraron muy positivamente este enfoque. La reunión reunió a 152 participantes de veintiocho países, incluidos miembros de las Delegaciones de la UE, agencias implementadoras, equipos de gestión de Euroclima, la Comisión Europea, instituciones invitadas y personal de asistencia técnica. A lo largo del evento, los participantes destacaron de forma constante el valor del intercambio de experiencias, el aprendizaje entre pares y el fortalecimiento de conexiones en América Latina y el Caribe. Esto confirma el papel de Euroclima no solo como plataforma de coordinación, sino también como espacio para generar confianza, desarrollar asociaciones y promover el aprendizaje regional.

La encuesta a participantes refuerza esta imagen positiva. De los 59 encuestados, la gran mayoría calificó los componentes interactivos como los más positivos, en particular las peceras temáticas, las reuniones bilaterales y oportunidades de networking, y los pro-action cafés. Esto indica una clara preferencia por formatos que fomentan la implicación, el intercambio práctico y la resolución colaborativa de problemas. De forma destacada, el 96% de los encuestados indicó que prevé emprender acciones de seguimiento tras la reunión, lo que demuestra que las discusiones generaron un impulso concreto más allá del propio evento.

Otro logro notable fue el enfoque de gobernanza más simplificado. La eliminación del documento «Way Forward» y de las actas preelaboradas redujo la carga procedimental y permitió más espacio para discusiones sustantivas. La conclusión eficiente del Comité de Dirección del Programa contribuyó a un ambiente más constructivo, mientras que herramientas prácticas como el código QR y el grupo de WhatsApp mejoraron la comunicación y la coordinación a lo largo del evento.

Al mismo tiempo, las observaciones aportan una guía útil para futuras ediciones. Los participantes manifestaron interés en un seguimiento aún más orientado a la implementación, con rutas más claras desde el debate hasta la acción y ejemplos más visibles de cooperación exitosa. También existe margen para hacer más explícito y operativo el vínculo entre Euroclima y la agenda Global Gateway/GGIA, al tiempo que se refuerzan los mecanismos de financiación y los marcos habilitantes. Lejos de señalar deficiencias, estas observaciones indican una oportunidad para construir sobre una base muy sólida y fortalecer aún más el valor práctico del evento.

4. Recursos adicionales

Se puede acceder a una [carpeta online](#) con la agenda del evento, notas metodológicas y logísticas, fotografías y otros recursos proporcionados a los participantes, tanto en español como en inglés, utilizando este código QR o el siguiente enlace: <https://qrfy.io/TgLs8u6GC5>

